



COMMERCIAL TERRAIN

Fondé en 1997, le groupe XEFI s'est forgé une réputation de leader en proposant des services informatiques, bureautiques, logiciels et Cloud « prêt-à-l'emploi » auprès des TPE/PME.

Véritable guichet unique de proximité, le groupe XEFI compte plus de 145 agences de proximité en France, Suisse, Monaco et union Benelux, 1.600 collaborateurs au service des clients et réalise un chiffre d'affaires de 253 millions d'euros en 2021

Les valeurs du groupe conjuguent satisfaction client et bien-être en entreprise grâce notamment au programme Sport Santé accessible à tous.

Dès votre intégration, un programme de formation et d'accompagnement est proposé à tous les nouveaux collaborateurs. Chez XEFI, le savoir-être est aussi important que le savoir-faire.

Vous souhaitez rejoindre une équipe riche par ses valeurs humaines, ses ambitions et son expertise ? Rejoignez-nous !

Missions :

Rattaché(e) au directeur d'agence, vous êtes garant d'une activité commerciale quotidienne. En relation directe avec les prospects et les clients, vous développez les ventes Matériels et Services du Groupe.

Pour cela vous êtes en charge de :

- Prospection sur des clients TPE/PME,
- Définir le plan d'actions commerciales et établir le plan de tournée (ciblage, interlocuteurs, préparation de dossiers techniques, ...)
- Établir des contrats de ventes et maintenir une relation client-entreprise
- Suivre et analyser les résultats des ventes et proposer des ajustements

Votre expérience de la vente de matériels et de solutions informatiques, ainsi que votre sens du service vous permettent d'obtenir d'excellents résultats.

Profil :

De formation Bac +2 dans le domaine commercial

- Vous justifiez d'une expérience commerciale réussie dans la vente de services en BtoB.
- Vous maîtrisez les outils du pack Office et Wavesoft Gestion commerciale ou un logiciel équivalent.
- Vous êtes dynamique, autonome, organisé, et vous possédez de bonnes qualités rédactionnelles et relationnelles
- Votre écoute, votre sens du service client et vos capacités d'analyses assurent à vos interlocuteurs le sérieux et la qualité du service.
- **Lieu** : Wambrechies + Lille Nord
- **Démarrage** : Dès que possible
- **Contrat** : CDI
- **Rémunération** : A définir selon profil

Merci de faire parvenir vos CV et lettre de motivation à : lille-nord@xefi.fr

